

"SPIN OFF"

Di Giuliano Marrucci

MILENA GABANELLI IN STUDIO

Quell'Italia che continua a creare ricchezza e che non si arrende, nonostante la crisi, nonostante tutto. Giuliano Marrucci

RICCARDO FONTANELLI – SYNAPSIS S.R.L.

Noi pensiamo nel 2009 di fatturare qualcosa in più, forse molto di più del 2008, quindi in crescita.

ALESSANDRO FERRETTI – TELE-RILEVAMENTO EUROPA S.R.L.

Sicuramente le prospettive sul 2009 sono francamente interessanti.

GIAN CARLO MONTANARI – TECHIMP S.P.A.

Abbiamo guadagnato molto bene, abbiamo raddoppiato il fatturato, io dal primo di gennaio di quest'anno ho dato un aumento a tutti i miei dipendenti del 10, 15%, intanto.

GIULIANO MARRUCCI FUORI CAMPO

La formula vincente? Un prodotto unico ad alto contenuto tecnologico pronto a conquistare il mercato globale. Come ad esempio le scatole magiche della bolognese Techimp, che servono a monitorare il funzionamento di sistemi elettrici di ogni genere e dimensione, ovunque si trovino.

GIAN CARLO MONTANARI – TECHIMP S.P.A.

Questo è il prodotto che viene utilizzato per il monitoraggio delle parti elettriche sul campo. Quest'oggetto qua costa come una buona auto. Noi da Bologna in questo momento possiamo misurare lo stato del cavo dei giochi olimpici di Pechino, perché noi abbiamo monitorato il cavo durante i giochi olimpici perché non si rompesse e non interrompesse la fornitura di energia elettrica dei giochi olimpici, possiamo monitorare il cavo che si sta installando dei giochi olimpici di Vancouver, quelli invernali.

GIULIANO MARRUCCI FUORI CAMPO

Alla Tethis invece si occupano di sviluppare sistemi che permettono di imprimere sui vetri che vengono usati nei laboratori di biotecnologia, strati di materiali dell'ordine del miliardesimo di metro.

MASSIMO GATELLI - TETHIS S.P.A.

Ci posizioniamo ovviamente in un mercato di nicchia, ma su quel mercato noi abbiamo venduto sia in Giappone che negli Stati Uniti, quindi quello che c'è di meglio sul mercato in questo momento nel nostro settore.

GIULIANO MARRUCCI FUORI CAMPO

Il sistema sviluppato da tele-rilevamento Europa invece permette di calcolare spostamenti del terreno dell'ordine dei millimetri a partire da dati che arrivano da satelliti a 800 chilometri di distanza dalla terra.

ALESSANDRO FERRETTI – TELE-RILEVAMENTO EUROPA S.R.L.

Il satellite appunto acquisisce in tutto il mondo, possiamo operare in tutto il mondo e possiamo andare molto velocemente a offrire prodotti e servizi in India, piuttosto che in Giappone, dove abbiamo tra l'altro siglato un accordo di distribuzione del dato, in California, piuttosto che in Canada dove abbiamo creato proprio T.R.E. Canada l'anno

scorso, proprio per coprire meglio il mercato nordamericano.

GIULIANO MARRUCCI FUORI CAMPO

Ma da dove arrivano tutti questi veri e propri gioielli tecnologici?

ALESSANDRO FERRETTI – TELE-RILEVAMENTO EUROPA S.R.L.

Il brevetto su cui si basa l'attività di T.R.E. è frutto di molti anni di ricerca del gruppo radar del dipartimento di elettronica e informazione del politecnico di Milano.

GIULIANO MARRUCCI FUORI CAMPO

In quel gruppo Alessandro lavorava come ricercatore, ovviamente precario.

ALESSANDRO FERRETTI – TELE-RILEVAMENTO EUROPA S.R.L.

La sfida era non limitiamoci alla semplice pubblicazione scientifica, ma proviamo a vedere davvero se questa roba qui può risolvere un problema alla gente che c'è la fuori.

GIULIANO MARRUCCI FUORI CAMPO

Anche i fondatori di Tethis arrivano da un laboratorio di ricerca pubblico, per essere precisi dall'Università degli studi di Milano.

MASSIMO GATELLI - TETHIS S.P.A.

Noi eravamo in un laboratorio che aveva sviluppato nel corso degli anni una tecnologia per fare film sottile, e da lì siamo partiti ad utilizzare questo tipo di tecnologia, ingegnerizzarla, renderla più facile da utilizzare per un'applicazione industriale.

GIULIANO MARRUCCI FUORI CAMPO

Gian Carlo Montanari invece, in quanto professore ordinario nel dipartimento di ingegneria elettrica dell'università di Bologna, il suo gruppo di ricerca addirittura lo dirigeva, e lo dirige tuttora.

GIAN CARLO MONTANARI – TECHIMP S.P.A.

Un bel giorno, con le pressioni del rettore precedente, Roversi Monaco, praticamente mi ha costretto a immaginare come trasferire l'attività di ricerca di alto livello che avevo svolto in questi anni in un qualche prodotto che potesse far nascere un'iniziativa imprenditoriale.

GIULIANO MARRUCCI FUORI CAMPO

Queste iniziative imprenditoriali che nascono dalla ricerca universitaria si chiamano spin-off, e da qualche anno in Italia è un vero boom.

ANDREA PICCALUGA - DOCENTE DI ECONOMIA, SCUOLA SUPERIORE SANT'ANNA

Di queste imprese spin-off ad oggi ne esistono poco più di 700, tantissime sono state create negli ultimi 2-3 anni a un ritmo di 100 l'anno.

GIULIANO MARRUCCI FUORI CAMPO

Una bella notizia quindi, ma da trattare con cautela, perché come in tutte le cose, il troppo stropia.

ANDREA PICCALUGA - DOCENTE DI ECONOMIA, SCUOLA SUPERIORE SANT'ANNA

Ci sono imprese che in realtà cosa fanno, prendono dell'attività di ricerca magari abbastanza standardizzata e ripetuta, che veniva svolta nei dipartimenti, e la esternalizzano e la svolgono sotto la forma giuridica di s.r.l.

MASSIMO GATELLI - TETHIS S.P.A.

Secondo me lo spin-off è una buona notizia quando vuole fare impresa, e si assume il rischio dell'impresa.

GIULIANO MARRUCCI FUORI CAMPO

E quando una spin-off si assume davvero il rischio dell'impresa a guadagnarci sono tutti, ci guadagnano i ricercatori che finalmente escono dalla spirale del precariato.

ALESSANDRO FERRETTI – TELE-RILEVAMENTO EUROPA S.R.L.

Qui praticamente sono tutti a tempo indeterminato il problema che dicevo anche ai miei colleghi semmai è tenerle le persone, non preoccupiamoci che adesso non potremo più licenziarle.

GIULIANO MARRUCCI FUORI CAMPO

Ma soprattutto ci guadagna l'università.

MASSIMO GATELLI - TETHIS S.P.A.

Noi utilizziamo brevetti che sono dell'università, questo da un rientro, perché noi paghiamo per avere questi brevetti.

GIAN CARLO MONTANARI – TECHIMP S.P.A.

L'università di Bologna. nel mio spin-off, da quando è entrata a quando è uscita, l'investimento iniziale si è rivalutato di 200 volte.

GIULIANO MARRUCCI

Cioè c'aveva messo 1000 euro che sono diventati 200 mila.

GIAN CARLO MONTANARI – TECHIMP S.P.A.

200 mila.

GIUSEPPE CONTI - POLITECNICO MILANO

Quindi non solo le società spin-off non devono e non vanno a fare concorrenza all'attività di ricerca, non devono essere, passami il termine brutale, parcheggi dei ricercatori che non hanno carriera all'interno e che quindi fanno attività di consulenza in concorrenza con l'ateneo e i dipartimenti, bensì, deve rifinanziare attività di ricerca, cioè, la società nasce ed è una società tipicamente chiamiamole hi-tech spinte, che necessitano però un continuo sviluppo dei prodotti. Allora noi diciamo, non solo non porti fuori attività, ma per fare attività di ricerca e sviluppare i tuoi nuovi prodotti, tu torni nel tuo ateneo.

MASSIMO GATELLI - TETHIS S.P.A.

Uno spin-off come il nostro non si dota di tutte quelle tecniche di caratterizzazione avanzata che sono presenti in un centro di ricerca, quindi si appoggia al centro di ricerca e fornisce quel lavoro che tipicamente manca perché l'industria italiana è a bassa tecnologia.

GIULIANO MARRUCCI FUORI CAMPO

Ma perché il circolo virtuoso funzioni davvero ci vuole un sistema produttivo adeguato.

GUGLIELMO FORGES DAVANZATI - ECONOMIAEPOLITICA.IT

E' del tutto evidente che se un'impresa può ottenere i margini di profitto normali o desiderati comprimendo i costi di produzione in primis i salari non ha nessun interesse a innovare.

GIULIANO MARRUCCI FUORI CAMPO

E se le aziende non hanno interesse a innovare per le spin-off è un bel guaio, visto che alla

fine è proprio questo che vendono, innovazione.

GIAN CARLO MONTANARI – TECHIMP S.P.A.

Sarà un caso ma, visto che noi siamo un'azienda che propone alte tecnologie, abbiamo un mercato più sensibile in altri paesi rispetto all'Italia.

MASSIMO GATELLI - TETHIS S.P.A.

Anche noi abbiamo realizzato un sistema che abbiamo consegnato recentemente per un gruppo di ricerca statunitense, ed è difficile trovare lo stesso tipo di capacità d'investimento, noi non facciamo sistemi che costano poco.

GIULIANO MARRUCCI FUORI CAMPO

Non ci rimane allora che trovare un modo per incentivarla questa domanda

GUGLIELMO FORGES DAVANZATI - ECONOMIAEPOLITICA.IT

La premessa è quindi che si faccia ciò che non si sta facendo, cioè una politica di potenziamento della ricerca pubblica.

RICCARDO FONTANELLI – SYNAPSIS S.R.L.

Lì bisogna investire, i quattrini vanno messi lì. È un discorso ahimè molto semplicistico perché alla fine uno si chiede sì, ma i soldi dove li trovo, questo è un bel problema, però, flussi di denaro ci sono, non è che il denaro in generale manca.

GUGLIELMO FORGES DAVANZATI - ECONOMIAEPOLITICA.IT

Farei un'ulteriore considerazione, l'innovazione in questo senso, cioè non l'innovazione finanziaria, l'innovazione nell'economia reale ha un effetto positivo e pressoché immediato sul tasso di crescita, sull'occupazione e anche sui salari, tornando a quanto si è detto si può immaginare un meccanismo per cui una pressione al rialzo sui salari, determina innovazione, che determina maggiore crescita economica, maggiore occupazione, maggiori salari. Sarebbe un modello virtuoso di sviluppo sul quale si potrebbe scommettere.

MILENA GABANELLI IN STUDIO

Si potrebbe veramente scommettere. Anche Google è nata così. Oggi dà lavoro a 1500 persone ed ha fatto guadagnare all'università di Stanford 300 milioni di dollari.